



ERFOLGREICHE MANAGER

Fraunhofer Venture möchte Ausgründungen kaufmännisch stärker unterstützen. Dafür sucht das Team tatkräftige, erfahrene und durchsetzungsfähige Manager. Als kaufmännischer Partner müssen Sie

- die Markt und Wettbewerbssituation analysieren,
- die Kundenanforderungen an die Produkte und Technologien (Funktionen, Garantien, Lieferzeiten, Preise etc.) ermitteln,
- das geplante Geschäftsmodell sowie dessen Abbildung im Business- und Finanzplan entwickeln, später ausbauen und umsetzen,
- Vertriebsstrukturen aufbauen und erste Kundenaufträge abschließen,
- Produktions- und / oder Serviceprozesse planen, organisieren und durchführen,
- geeigneten Aufbau- und Ablauforganisation im Unternehmen aufbauen,

geeignetes Führungspersonal, ggf. auch weitere Managementunterstützung auswählen und einarbeiten, insbesondere für den Fall, dass Sie nur vorübergehend dem Unternehmen zur Verfügung stehen.

Finanzierung

Sie erhalten einen befristeten Arbeitsvertrag bei der Fraunhofer-Gesellschaft. Dieser Vertrag kann die Option beinhalten, nach Gründung und / oder Ablauf des Vertrags die Geschäftsführung des Ausgründungsprojekts (mit) zu übernehmen.

Eine weitere Möglichkeit ist die Finanzierung durch einen Werk- oder Beratervertrag mit der Fraunhofer-Gesellschaft. Der Beratervertrag ist zeitlich befristet, mit Tageshöchstsätzen bzw. Monatspauschalen ausgestattet und kann ebenfalls die Option beinhalten, nach Gründung und / oder Ablauf des Vertrags die Geschäftsführung des Ausgründungsprojekts (mit) zu übernehmen.

Die Höhe der Vergütung wird individuell festgelegt.

www.fraunhoferventure.de

FRAUNHOFER VENTURE

Fraunhofer Venture ist Partner von Gründern, Start-ups und Fraunhofer-Instituten sowie von Industrie und Kapitalgebern. Das Team setzt sich aus Experten der Betriebswirtschaft und Vertragsgestaltung zusammen. Dadurch wird die vorhandene technologische Kompetenz der Wissenschaftler ideal ergänzt. Das langjährige Know-how des erfahrenen Teams bietet Gründungsinteressenten bereits in der Frühphase eine fundierte Beratung und Unterstützung in den Bereichen Gründung, Technologie, Finanzierung und Beteiligungsmanagement.

Bei allen Fragen zur Initiative »Fraunhofer fördert Management«, sei es zur Förderung oder als Manager-Interessent, wenden Sie sich bitte an:

Ansprechpartner:

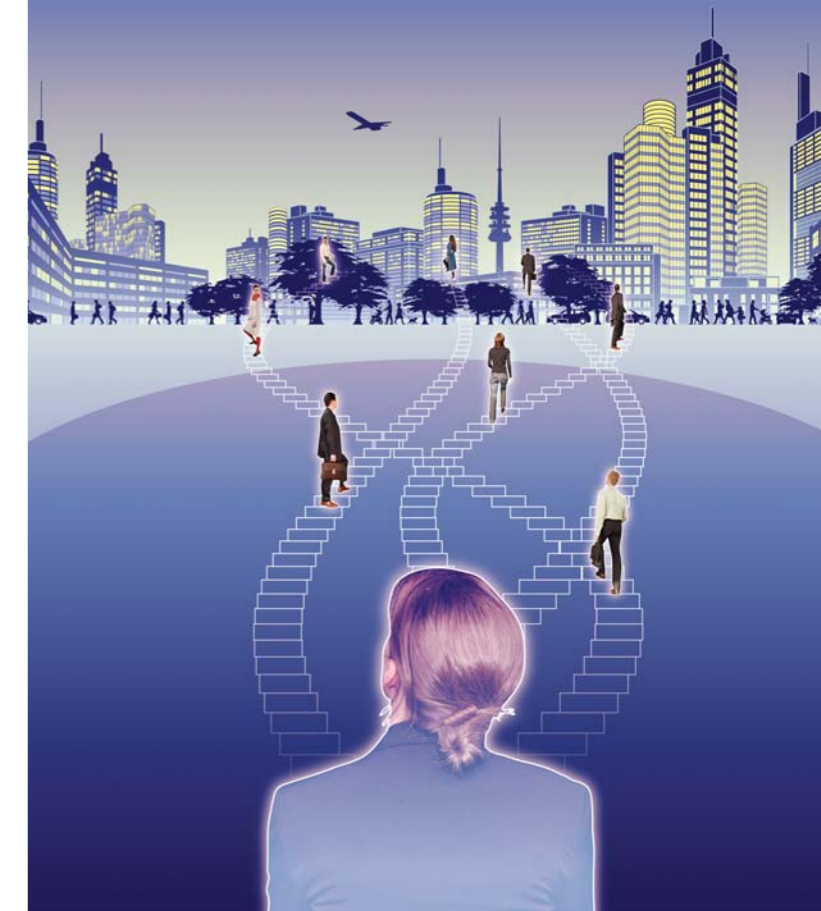
Fraunhofer Venture
Dr. Volker Kuppelwieser
Telefon +49 89 1205-4515
Fax +49 89 1205-77-4515
volker.kuppelwieser@zv.fraunhofer.de

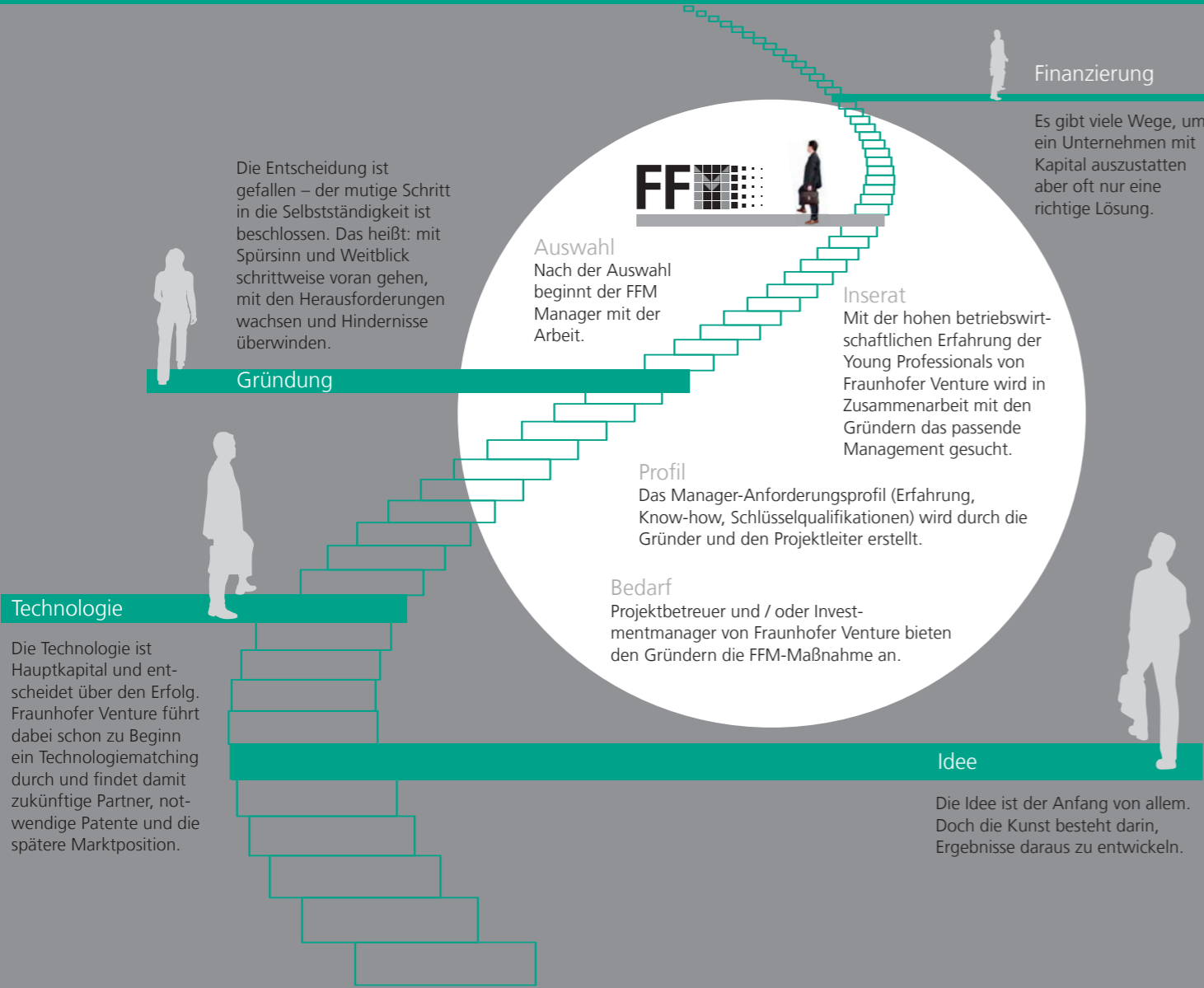
GEFÖRDERT VOM



Bundesministerium
für Bildung
und Forschung

FF  **FRAUNHOFER
FÖRDERT
MANAGEMENT**





EINE HERAUSFORDERUNG – »MANAGEMENTKOMPETENZ«

Der erste Schritt in die Selbstständigkeit beginnt mit einer neuen Idee. Mutige Gründer entwickeln daraus Innovationen und Technologien, mit denen sie den Sprung in den freien Markt wagen. Gemeinsam mit Fraunhofer Venture haben auch Sie als Forscher der Fraunhofer-Gesellschaft mit Ihren Ideen die Chance, ein eigenes Unternehmen aufzubauen. Für den Erfolg sind Finanzierung, Technologie und Managementkompetenz ausschlaggebend. Schon sehr früh stellen die Gründer fest, wo die jeweiligen Stärken des Einzelnen liegen. Da im zentralen Fokus ihrer Ausgründung die Technologie steht, werden kaufmännische Aspekte häufig zu wenig oder gar nicht beachtet. So kommt es, dass Meilensteine langsamer als nötig erreicht werden und ihr Durchhaltevermögen auf eine harte Probe gestellt wird. Denn gerade am Anfang müssen sie zügig einen Kundestamm aufbauen, das Unternehmen professionell nach außen präsentieren und eine klare Marketingstrategie entwickeln.

WACHSEN MIT FRAUNHOFER

Hohe Managementkompetenz ist der Ansatzpunkt für die Initiative »Fraunhofer fördert Management«. Denn gerade in einer frühen Phase der Unternehmensentwicklung ist es

besonders wichtig, den Markt- und die Wettbewerbssituation zu analysieren, Kundenanforderungen und das Geschäftsmodell zu entwickeln, Vertriebsstrukturen aufzubauen und die Unternehmensfinanzierung sicherzustellen. Hierzu benötigt das junge Unternehmen ein kompetentes Management. Fraunhofer Venture bietet dazu den Gründern aktive betriebswirtschaftliche Unterstützung in Form eines eigenen Young Professional oder von dafür ausgesuchten Managern an. Ausgewählt werden diese neuen Mitarbeiter in Zusammenarbeit mit Fraunhofer Venture und den jungen Unternehmern. Dieser Schritt gibt Sicherheit, wertet das Gründerteam auf, das Unternehmen wird für Investoren attraktiver und garantiert schnelleres Wachstum. So formiert sich schon zu Beginn eine starke Gruppe, die gemeinsam die Zukunft des Unternehmens gestaltet. Dabei entfaltet jeder optimal seine Kompetenzen anhand seiner Fähigkeiten. Gefördert ist das Projekt vom Bundesministerium für Bildung und Forschung. Doch nicht nur Fraunhofer-Gründer werden mit diesem Programm angesprochen, sondern auch für Manager und Young Professionals ergeben sich besondere Anreize. Bei dieser Aufgabe ist eine abwechslungsreiche Tätigkeit garantiert. Die neuen Manager erhalten nach einer erfolgreichen Bewerbung entweder einen befristeten Arbeitsvertrag oder einen Beratervertrag, der auch die Option beinhalten kann, die Geschäftsführung des Ausgründungsprojekts mit zu übernehmen und sich an der Gesellschaft zu beteiligen.