

BEWERBUNG TECHBRIDGE ACCELERATOR

LEITFADEN FÜR DIE PROJEKTSKIZZE

Der folgende Leitfaden soll Ihnen eine Struktur und Hilfsfragen für die Präsentation Ihrer Projektidee zur Verfügung stellen.

Max. 12 Power-Point Folien + Anhang: bspw. Bilder, technische Zeichnungen, ...

1. Titelseite (1 Folie)

Aufgabe: Gewinnen Sie mit dem ersten Eindruck.

- Projektname
- Name + Kontaktdaten der projektverantwortlichen Ansprechpartner
- Logos (Startup & Institut)
- Beschreibung des Kooperationsprojekts in max. 2 Sätzen

2. Startup (1-2 Folien)

Aufgabe: Überzeugen Sie mit dem Ihren bisherigen Erfolgen und dem Wachstumspotenzial Ihres Startups.

- Eckdaten: Gründungsjahr, Sitz, Branche, Produkte
- Geschäftsmodell
- Gründerteam + Anzahl Mitarbeiter
- Finanzieller Zustand
- Erfolge (Awards, Förderungen...)

3. Kooperationsziel (2 Folie + ggf. Bilder)

Aufgabe: Erklären Sie, was Sie gemeinsam vorhaben und welche Mehrwerte Ihr Kooperationsprojekt liefert.

- Was ist der Gegenstand des Kooperationsprojektes? (Kurzbeschreibung)
- Was ist das Ziel der Kooperation (z.B. Machbarkeitsstudie, Prototyp, Produkt...)
- Welcher Technologiebedarf wird durch die Kooperation adressiert?
- Welche Entwicklungsschritte sind bereits erfolgt? Welche zusätzlich erforderlich?
- Wie sieht das angestrebte Endergebnis der Kooperation aus?
- Welchen Mehrwert liefert das Kooperationsprojekt für das Startup? (z.B. Simulation, Test, Produktfeature, erstes marktfähiges Produkt, neue Produktversion, ...)
- Entstehen durch die Kooperation Wettbewerbsvorteile? Wie groß bzw. nachhaltig?
- Welchen Anteil hat das Ergebnis/die Technologie am Gesamtprodukt?
- Wann haben Sie Ihr Projekt gestartet? Wann soll ihr Projekt enden?

4. Zusammenarbeit im Kooperationsprojekt (1-2 Folie)

Aufgabe: Erklären Sie, wie Sie gemeinsam arbeiten werden.

- Wie wird die Zusammenarbeit zwischen den Partnern organisiert?
- Welche Rolle übernehmen die einzelnen Tandempartner im Projekt?
- Wie sind die Aufgaben im Tandem verteilt? Wie umfangreich sind diese?
- Welche Ressourcen bringt jeder der Tandempartner?
- Kann der Technologiebedarf durch sonstige Kooperationspartner gedeckt werden?
- Werden weitere Elemente zur Erreichung der Projektziele von Dritten benötigt?

5. Institut & Technologie (1-2 Folien + ggf. Bilder)

Aufgabe: Stellen Sie Ihre Motivation, den aktuellen Stand der Technologie am Institut vor und warum die Kooperation mit dem Startup Sinn macht.

- Was ist ihre gemeinsame Motivation hinter dem Kooperationsprojekt?
- Was hat sie zum Start dieses Projektes angeregt?
- Welche strategischen und technologischen Vorteile bringt die Kooperation dem Institut?
- In wie fern passt der Technologiebedarf des Startups zu den Kompetenzen am Institut?
- Was ist das Knowhow bzw. die technologische Ausgangsbasis (Background IP)? Falls vorhanden, in welchem Entwicklungsstadium liegt die Technologie vor - Einordnung nach TRL?
- Welches sonstige geistige Eigentum wird in die Kooperation verwendet? (z.B. Schutzrechte, Technologien, Know-How, Prototypen, ...)
- Welche Anpassungen und Entwicklungen planen Sie während der Kooperation? Falls relevant, welche neuen Entwicklungen (z.B. Foreground & Sideground IP) wird aufgebaut?
- Wie ist die allgemeine Marktentwicklung in dem relevanten Technologiebereich?

6. Finanzierung & Verwertung (1-2 Folie)

Aufgabe: Erklären Sie, warum durch die Förderung Erlöspotenzial für Fraunhofer entsteht.

- Wie soll das gemeinsame Projekt finanziert werden?
- Welches Ergebnis soll bis wann konkret transferiert werden?
- Was ist die angestrebte Verwertungsart bzw. -kombination? (z.B. Lizenzierung, Verkauf, Beteiligung, anschließende Auftragsforschung, etc.)
- Wie wird die Zusammenarbeit vor einer Verwertung (z.B. Lizenzvereinbarung) organisiert?
- Haben oder planen Sie Patentanmeldungen? Falls ja, wie sind diese im Tandem verteilt?
- Welche Vereinbarungen bestehen bereits? (NDA, Kooperationsvereinbarung, Lizenzvereinbarung, Auftragsverhältnis, ...; Fall ja, mit welchen Kernelementen?)
- Wie soll eine etwaige technologische Weiterentwicklung durch das Startup gehandhabt werden?
- Wie hoch schätzen Sie den jeweiligen Entwicklungsaufwand (Zeit & Kosten)?
- Wie schätzen Sie das Marktpotenzial der Kooperationsergebnisse ein?